

# Plan-de-CAMpagne Case Study

## Stemin Machinefabriek BV

### Bedrijfsinformatie

Opgericht:	1947
Personeel:	26
Producten:	Mechanische aandrijfcomponenten: schakelbare en niet-schakelbare koppelingen en riemaandrijvingen



Bewerkingen: Draaien, frezen, boren, brootsen, balanceren (statisch en dynamisch) en oppervlaktebehandeling

Website: [www.stemin.nl](http://www.stemin.nl)

### Plan-de-CAMpagne

Werkplekken : 18

Modules:

- Basis
- Logistiek
- Stuklijst
- Planning
- Online tijdregistratie
- Productmeldingen
- Relatiebeheer
- Technologie
- Handel
- PdC-Online
- Internationaal
- Koppeling financieel
- Leveranciers en staffels
- Prijsafspraken
- Management Cockpit



### Voordelen van Plan-de-CAMpagne

- Omdat Plan-de-CAMpagne een geïntegreerd pakket is, is elk project van begin tot eind te volgen.
- Het is nu mogelijk om serieuze nacalculaties te maken.
- We werken nu met tijdregistratie.
- De productie is nu veel beter vastgelegd

### Klantopmerking

"Plan-de-CAMpagne vormt de rode informatiedraad in onze onderneming."

Dhr. B. Smole - directeur

### Stemin Machinefabriek BV

Stemin is een productie- en handelsbedrijf, opgericht in 1947 en sinds 1960 gevestigd in Lochem. Stemin is sterk in ontwerp en productie van (niet-)schakelbare koppelingen en riemaandrijvingen, bestemd voor o.a. landbouwmachines, windturbines, ventilatoren en pompinstallaties. Stemin dankt zijn succes aan zijn klantgerichte instelling; Met hun eigen engineering- en productieafdeling kunnen ze snel een complete oplossing aanbieden.



Om de engineering en productie efficiënt in te zetten, maakt Stemin gebruik van Plan-de-CAMpagne. "Met PdC kan ons hele proces worden aangestuurd". Stemin is continu bezig om zijn processen te verbeteren, waarbij ze gebruik maken van productmeldingen. "We gebruiken deze tool niet alleen voor het registreren van productfouten, maar ook voor klantenklachten en voor leveranciersfouten. Het geeft ons inzicht hoe we dergelijke fouten kunnen voorkomen."

Sinds kort biedt Stemin zijn producten ook aan via de webshop. De webshop is een geïntegreerd onderdeel van PdC. "Er staan nu ruim 13.000 standaard en klantspecifieke artikelen online. Klanten kunnen op elk gewenst moment bestellen en de voortgang van hun bestelling bekijken. Ons voordeel is dat gegevens invoeren en invoerfouten checken nu aan de klant worden overgelaten." Stemin werkt nog aan de online productconfigurator. "Als een engineer een aandrijfcomponent zoekt, kan hij via de online productconfigurator zelf zijn selectie maken. In 2 à 3 minuten heeft hij dan een complete aanbieding, inclusief 3D-modellen en een platte producttekening in zijn mailbox."

### Eisen en wensen

- Geïntegreerd systeem met in ieder geval een goed artikelbeheer en tijdregistratie
- Foutloze aansturing van de productie en planning
- Genereren van managementinformatie
- Goede verhouding tussen prijs en kwaliteit

### Keuzetraject

"Op basis van onze eisen en wensen hebben we 3 ERP-systemen met elkaar vergeleken: Navision, Unit 4 Agresso en Plan-de-CAMpagne. Onze keuze is gevallen op PdC vanwege de geïntegreerdheid van het pakket, de standaardfunctionaliteit in de planning en de prijs."

Hoewel Stemin voor zijn handelsactiviteiten nog wel wensen heeft aan de verkoopkant van PdC, zijn ze erg tevreden over de aansturing van productie en planning. "Voorheen was de planning een handmatige actie, nu verloopt het automatisch!"

### Implementatietraject

Plan-de-CAMpagne was binnen enkele weken live. "We werkten al met een ERP-pakket, waardoor bestaande stambestanden zo konden worden ingelesen in PdC. Dat scheelde ons veel tijd".

Regelmatig doen ze een beroep op de helpdesk. "We zijn tevreden over de ondersteuning vanuit de helpdesk".



Bemet International B.V. | Postbus 1040 | 3900 BA Veenendaal  
Fokkerstraat 31 | Industrieterrein Compagnie | Veenendaal  
tel. 0318 - 495858 | fax 0318 - 551611 | [info@bemet.nl](mailto:info@bemet.nl) | [www.bemet.nl](http://www.bemet.nl)

