

# Plan-de-CAMpagne Case Study

## Amitek

### Bedrijfsinformatie

Opgericht:	april 1990
Omzet:	€ 700.000 per jaar
Personeel:	5
Producten:	Technische prototypen Instrumenten Werkende modellen
Machines o.a.:	3x CNC Freesmachine 3x Conventionele Draaibank 1x Conventionele Freesbank 2x Selective Laser Sinteringmachine 1x Fused Deposition Modeling machine 1x Zinkvonkmachine 2x Laserscanner 2x CAD/CAM station 2x CAD station 1x Reverse Engineering station
Website:	www.amitek.nl

### Plan-de-CAMpagne

Werkplekken :	3
Modules:	Basismodule Logistieke module Online tijdregistratie module Productmeldingen module Technologie module Relatiebeheer module CNC-programmabeheer module Termijnfacturering module Management Cockpit

### Voordelen van Plan-de-CAMpagne

- Logistieke proces: Urenregistratie, vergeten facturen behoren tot het verleden maar ook complete orders die vergeten worden, zijn verleden tijd.
- Eenmalige invoer van gegevens om van offertestadium naar factureringsstadium te komen.
- Gebruikersvriendelijk, zodat alle personeelsleden met de programmatuur kunnen werken.
- Beter en sneller inzicht in nacalculatorische waarden.

### Klantopmerking

*"Een praktisch en eenvoudig te hanteren ERP-systeem voor onze orderadministratie."*

Dhr. A. van der Zouw - directeur/eigenaar

### Amitek

Het bedrijf is op 1 april 1990 opgericht. Amitek heeft zich gespecialiseerd in het maken van technische prototypen, instrumenten en werkende modellen. Het productieproces begint bij een idee of een computerontwerp, dat vertaald wordt in een product.



In 1992 werd er een CAD/CAM-oplossing aangeschaft en in oktober 2000 werd het ERP-systeem Plan-de-CAMpagne gekozen als productiebesturingssysteem.



De calculaties worden hierin uiteengezet, waarna de offerte en de opdrachtbevestiging eenvoudig vanuit Plan-de-CAMpagne te verwerken zijn. Tijdens de productie worden er productieformulieren geproduceerd waarop barcodes staan. Met behulp van een barcodescanner, die aangesloten is op Plan-de-CAMpagne, worden de gemaakte uren geregistreerd en verwerkt. Aan het eind van het productieproces worden op eenvoudige wijze de pakbonnen en de facturen uitgedraaid.

### Eisen en wensen

Bij een toenemende stroom aan orders werd het steeds moeilijker alle projecten correct te kunnen blijven volgen. De urenregistratie werd en wordt steeds belangrijker, dus inzicht in de gemaakte uren ten opzichte van gecalculerde uren is steeds meer een vereiste.

Meerdere malen dezelfde gegevens verwerken moest tot het verleden gaan behoren en de aanwezige financiële boekhouding moest gehandhaafd blijven.

### Keuzetraject

Aan Syntens werd gevraagd om advies uit te brengen over een softwareoplossing voor de orderregistratie. De keuze voor Bemmet International B.V. werd gebaseerd op de flexibele en snelle calculatieopbouw (geen verplichte artikelopbouw), een eventuele koppeling met de bestaande financiële administratie en de prijstechnische kant.

### Implementatietraject Plan-de-CAMpagne

De implementatie is verdeeld in opleiding, installatie en begeleiding en is gestart in oktober 2000. In de maanden oktober en november van dat jaar is de complete installatie voltooid en zijn alle (print)lay-outs gemaakt in het systeem.

De opleiding en begeleiding hebben tijdens deze fase en in de maand december plaatsgevonden, zodat op 1 januari 2001 een live oplossing was gerealiseerd.



Bemmet International B.V. | Postbus 1040 | 3900 BA Veenendaal  
Fokkerstraat 32 | Industrieterrein 'De Compagnie' | Veenendaal  
tel. 0318 - 495858 | fax 0318 - 551611 | info@bemmet.nl | www.bemmet.nl

